



副業人材の活用が初めての企業に
「はじめの一步」を後押しする。

HiPro Direct
for Local

石川県副業支援事業

～HiPro Direct for Localサービスのご紹介～



鈴木 健一

パーソルキャリア株式会社
タレントシェアリング事業部
地域活性支援室 部長
HiPro副編集長

経歴

■ 出身：宮城県

■ 経歴：

**2008年 パーソルキャリア株式会社
(旧:株式会社インテリジェンス)入社**

doda人材紹介事業でキャリアアドバイザーに従事

2011年 公共事業部 石巻オフィスに異動

震災復興に向けた就職・採用・人材育成・販路開拓等支援事業に従事

2017年 パーソルテンプスタッフ株式会社 出向

行政事務業務の民間委託事業に従事

2020年 パーソルキャリア株式会社 地域活性支援室

全国のプロフェッショナル人材戦略拠点様や金融機関様との提携部門、
全国自治体受託事業の提案・運営部門の責任者



PERSOL

パーソルホールディングス株式会社

中核会社



パーソル テンプスタッフ



パーソル キャリア



パーソル イノベーション

代表ブランド

テンプスタッフ

事務系を中心とした
人材派遣・アウトソーシングサービス

doda

人材紹介・転職サイト・転職フェア
などを通じた転職サービス

lotsful

事業・組織開発の課題の成功を導く
「副業」のエージェントサービス

“地方副業”でこれまでに
1000件以上のマッチングを支援！

+
HiPRO Direct
for Local

企業の課題解決に「必要な人材と出会うことができる」

地方副業に特化したサービス



副業者？ 当社のことを知らない方が、なぜ関わってくれるの？
副業プロ人材には何を任せたいの？

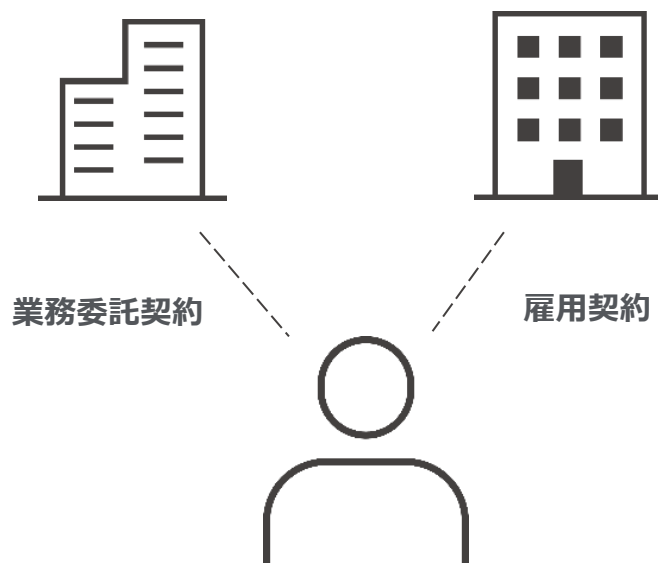
副業者を活用するのも、業務委託契約を締結して
仕事ををお願いするのも初めて。何から始めればいいのか？

どのぐらいの費用がかかるの？

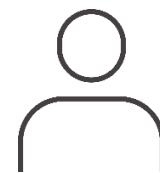


副業（会社員）

特定の勤務先と雇用関係を持ちながら
別の勤務先でも活躍の場を求める方



副業プロ人材のイメージ



- ✓ 都市部に在住
- ✓ 大企業やベンチャー企業にて正社員として勤務
- ✓ 年齢30代～40代
- ✓ 管理職、企画・専門職の方



- ・本業のフレックス制度を活用したり、業務終了後や週末の時間を活用
- ・働き方改革による残業抑制や、在宅テレワークによって生まれた時間を活用

HiProdirectに登録する人材

自身の力を社外で試していきたい

故郷や地域に貢献していきたい

昨年度事業で企業様に頂戴したお声

最初は人材が集まるか
半信半疑で募集をしたが、
想定以上の応募があり、
何より普段であれば
絶対に会えない層の人材を
活用できた！



副業 = 片手間なイメージが
あったが、会社の一員として
スピード感を持ち
業務に取り組んでくれる
パートナーのような存在に
巡り会うことができた



金銭的な報酬だけではなく、
地方貢献への想いや
自身のスキルアップのために
中小企業の力になってくれる
人材がいることを知った



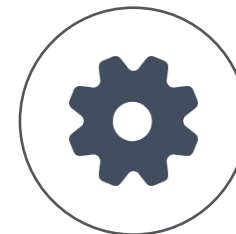
副業プロ人材の活用でできること（活用のメリット）



HPを改修し広告宣伝効果を高めたい



SNSを活用したPRに取り組みたい



ITツールを導入したい

『やってみたいがどうすれば良いか分からない…』

という事柄の

スピーディな解決・推進ができる



人事制度を再構築したい



新たな商品を開発したい



新規事業を創出/立上したい



新たな販路を開拓したい

事業成長に向けたノウハウを求める地方企業と、
スキル・経験を活かして副業を希望する人材を結ぶ**マッチングプラットフォーム**



副業案件の掲載費用は無料！

「③副業人材と契約・副業スタート」して支払が確定！



<https://direct.hipro-job.jp/lp/pro/>

現在掲載中の案件

<p>募集期限 2024/06/26まで</p>  <p>プロジェクト 営業/販路拡大 for Local</p> <p>【消臭効果に特化★京都府チャレンジバイ認定製品「アルティクリーン」「ピュアジェーン」】拡販の手法確立に共に取...</p> <p>¥ 5万円/月 🕒 ~20時間/月 応相談/週 📄 応相談 📍 リモートワーク中心</p> <p> 有限会社 林工務 内装・インテリア・リフォーム / 京都府</p>	<p>募集期限 2024/06/26まで</p>  <p>プロジェクト マーケティング/PR for Local</p> <p>「明日香の暮らしをお届けする」あすか癒俣の里森羅塾で、SNSの発信、広報活動</p> <p>¥ 5万円/月 🕒 20時間/月 応相談/週 📄 1~3ヶ月 📍 リモートワーク中心</p> <p> 株式会社 島田工務店 建設コンサルタント / 奈良県</p>	<p>募集期限 2024/06/26まで</p>  <p>プロジェクト 営業/販路拡大 for Local</p> <p>石岡の豊かな自然を守るため、限りなく農薬をゼロに】当社の野菜や果物を展開するため販路拡大、マーケティング...</p> <p>¥ 5万円/月 🕒 20時間/月 応相談/週 📄 応相談 📍 リモートワーク中心</p> <p> 株式会社杉並スマートファーム 水産・農林・鉱業 / 茨城県</p>	<p>募集期限 2024/06/25まで</p>  <p>プロジェクト 新規事業開発/事業企画 for Local</p> <p>【寒河江の大自然の中でブライダルの提供】ブライダル戦略としてHP強化にご支援ください。</p> <p>¥ 5万円/月 🕒 20時間/月 応相談/週 📄 応相談 📍 リモートワーク中心</p> <p> 株式会社ホテルシンフォニー ホテル・旅館・宿泊施設 / 山形県</p>
--	---	---	---

いつもの自分を越える、 「地方副業」で。

HiPro Directでは、本業で培ったスキルを活かして、地方企業で自らの腕試しや経営課題解決への挑戦ができる地方副業案件「for Local案件」を見つけることができます。
地方企業のDXやマーケティング、新規事業開発などの幅広い案件を通して、雇用や場所に縛られず、スキルと想いで地方企業の経営課題解決に挑戦することができます。

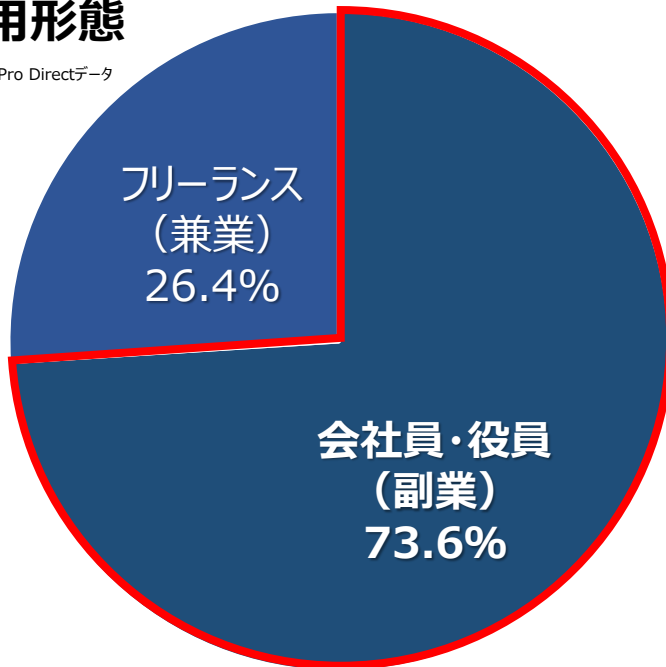


登録者は、**年収600万円以上の副業の人材**が中心

※現状のDirect会員は**20,000**名超（24年2月現在）

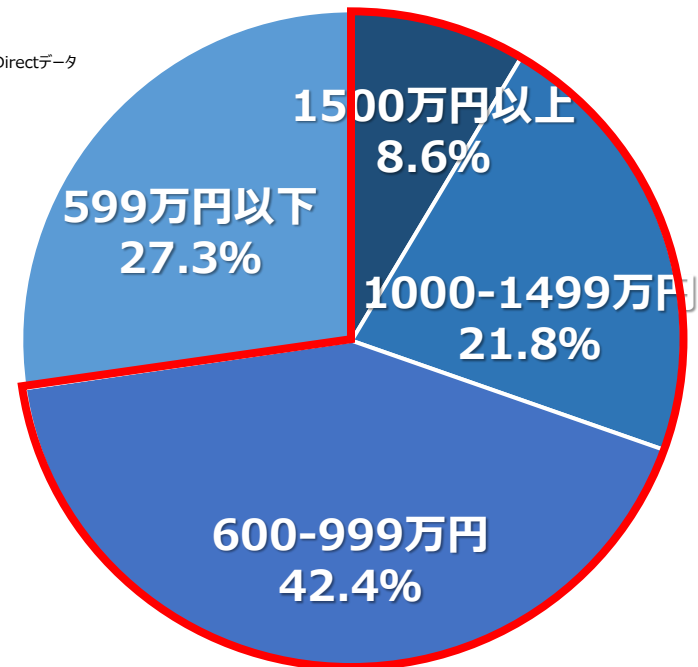
雇用形態

※参考HiPro Directデータ



年収

※参考HiPro Directデータ



30～40代の登録者が中心

3. 応募者の特徴

応募時の志望動機の具体例① 自身のスキルを活かせる／広げたい



過去のインタビュー記事等も拝見し、社長ご自身がされたいことがなかなか推進できておらず、社員の皆様もお忙しい中で、活動にドライブをかけるための整理が必要なのではと感じております。これまでの経験でお役にたてると思いますし、他の課題も確認させていただきながらご支援できると感じました。



企業でSNSを運用する上で最も大切なのが、運用者のモチベーション／体制だと考えています。また、SNSは若手の方が運用する方が効果が高いため、今回御社が若手中心にSNS運用を対応される想定の体制に大変興味を持ちました。私からのコンサルティングベースで若手の方が動いていただければ、SNS運用ノウハウの吸収、投稿スピードの面で成果が出やすいのではないかと感じています。ぜひご検討ください。



事業立ち上げ／デジタルマーケティングの戦略設計～実行も含めて経験しておりますので、一連の事業立ち上げについて貢献できる部分も多いかと思います。また、広告代理店の社内ベンチャーでは、体験特化の旅行サイトの立ち上げも経験しており、旅行者目線での地域の観光商品の発掘～企画も行ってきました。ぜひ貢献できればと思いますので、よろしく願いいたします。

3. 応募者の特徴

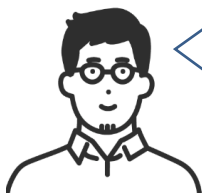
応募時の志望動機の具体例② 地方に貢献したい



私の出身地域であり、
今までの経験が地域企業様のお役に立てるのでないかと思いご応募いたしました。



システムを活用して何を実現するのか等、
実際の導入構築から長期目線の戦略策定まで経験があります。
また、システム開発のプロジェクトマネジメントは社会人1年目からずっと経験しています。
今は東京で暮らしていますが、私が生まれ育った地域の企業様に
少しでもお役に立てればと思い応募いたします。



Webを活用した集客を得意としておりまして、本件の募集内容にも記載されている
SNSやホームページのマーケティング活用について、これまで多くの経験がございます。
また個人的なこととなりますが、私は東日本大震災で被災した経験があり、
同様に被災された地域を支援したいという思いがございます。

安心して活用いただけるサポート体制

副業案件の原稿作成 12営業日程

契約締結 20営業日程

01



初回商談
Web申込

02



zoom取材

03



掲載原稿チェック

04



Directへ掲載

05



候補者との面談

06



契約

★取材&サイト掲載原稿作成

弊社から企業への取材内容を元にDirectで原稿を作成いたします。企業様へは「内容の最終チェックのみ」お願いしています

★オファー機能

サイト登録者の情報を検索し、企業様からオファーメールを送付する機能も！

★人選サポート

多数の応募者からどう優先順位をつけて面談をするかアドバイスを実施します

★契約取り交わし

Directサイト上で契約締結を実施できます。スムーズに契約の取り交わしが可能です

マッチング手数料 = 稼働開始時にサービス利用料**15**万円/名
+ 個人への報酬

	契約前	1ヶ月目	2ヶ月目	3ヶ月目	4ヶ月目	5ヶ月目	...
企業支払額	交通費	19万～ +交通費	4万～ +交通費	4万～ +交通費	4万～ +交通費	4万～ +交通費	4万～ +交通費
個人報酬	交通費	4万～ +交通費	4万～ +交通費	4万～ +交通費	4万～ +交通費	4万～ +交通費	4万～ +交通費
+		+					
HiPro Direct for Local への支払	-	15万	-	-	-	-	-

→初月のみ**19**万円程度、それ以降は月額**4**万円～でご利用可能

※個人報酬は月額4万～8万円が相場であり、稼働期間の平均は4.4ヵ月です。(Direct調べ)

マッチング手数料 = 稼働開始時にサービス利用料 **0** 万円/名
+ 個人への報酬

	契約前	1ヶ月目	2ヶ月目	3ヶ月目	4ヶ月目	5ヶ月目	...
企業支払額	交通費	4万~ +交通費	4万~ +交通費	4万~ +交通費	4万~ +交通費	4万~ +交通費	4万~ +交通費
個人報酬	交通費	4万~ +交通費	4万~ +交通費	4万~ +交通費	4万~ +交通費	4万~ +交通費	4万~ +交通費
+		+					
HiPro Direct for Local への支払	-	無料	-	-	-	-	-

→ ~~初月のみ19万円程度、それ以降は~~ 月額4万円~でご利用可能

➡ **15万円が無料**

※個人報酬は月額4万~8万円が相場であり、稼働期間の平均は4.4か月です。(Direct調べ)



広報/マーケティング

- ・ECサイトの立ち上げ・運用アドバイス
- ・SNSやHPを活用した広告宣伝アドバイス
- ・Webマーケティング戦略のアドバイス など

WebマーケティングやSNSはまだ社内に知見がない場合が大半



営業企画

- ・販路拡大・顧客開拓に向けたアドバイス
- ・営業戦略立案アドバイス
- ・営業ツール作成のアドバイス など

副業者の斬新な提案によって、販路開拓への具体的なアクションが定まるケース多数



業務改善・IT化

- ・業務デジタル化のアドバイス
- ・業務改善アドバイス
- ・ITツール活用のアドバイス など

業務フローの整理を外部人材の目で行い、デジタル化による効率アップにトライする企業様が増加



人事

- ・採用手法のアドバイス
- ・人事制度の構築・見直しのアドバイス など

現役で人事を務める副業者が、企業に合ったアドバイスを



新規事業

- ・新規事業立ち上げサポート
- ・新商品の開発サポート など

レシピ開発や新規事業計画などのアイデアを副業者から広く募る



経営

- ・事業戦略立案アドバイス
- ・経営戦略アドバイス など

経営戦略の立案などに、ハイレベルな副業人材を活用いただくケースも

事業領域の拡大 WEB事業の立ち上げサポート



事業拡大支援
HP改定

副業人材の活用により、事業拡大への足掛かりになった事例

企業

会社規模：50名以下
エリア：石川県
事業内容：印刷業

課題

印刷業からWEB事業への拡大を行っただけのように拡大ができていない。強み弱みをきちんと把握できておらず次の打つ手が見えない。

募集詳細

- ・報酬：5万円/月
- ・予定稼働月数：6ヶ月
- ・応募総数：31名

マッチング人材

Webマーケティング・フリーランス
DX推進、Webマーケティングを中心としたコンサルティング会社を経営。サイト構築～運用等幅広くWebマーケティングへの支援が可能。

成約ポイント

副業者の豊富な経験

多くの方と面談し、WEBマーケティングへの取り掛かりから一緒に伴走頂ける点、経験も豊富で企業様を導いてくれる点が決め手となった。

ご利用企業様の声

当初は副業人材の全体の設計の中で進める予定だったが、社内の状況に合わせて実働もしてもらえたのでおもった以上に動いてくれた。

事業拡大の次フェーズで出てくる課題にも副業・兼業人材を活用して取り組んでいきたい。

採用/企業ブランディングとなるHP制作



HP制作
採用広報

副業人材の活用により、採用課題を解決する自社HPが作成された事例

企業

会社規模：50名以下
エリア：石川県
事業内容：溶接・板金業

課題

自社HPが存在せず、ハローワークなどに出していても会社の認知が進まない状態。知見がないので採用HPの在り方から考える手伝いをしてほしい。

募集詳細

・報酬：5万円/月
・予定稼働月数：4ヶ月
・応募総数：5名

マッチング人材

フリーランスでWEB・IT系の課題解決に精通
メーカーにてエンジニアとして勤務後独立、現在は「小さな会社のためのWeb戦略の専門家」としてフリーランスで活動。HiPro Directにて多くの案件に携わっている。

副業者の実績への安心感

成約ポイント

5名応募の中から3名と面談。中でも、HP作成に取り組む姿勢や、副業人材が以前に制作したHPが企業様の求めているものであったこと、運用フォローも頂けることなどの安心感の高さがポイント。



ご利用企業様の声 /

HiPro Directで掲載以降15日で成約につながった。よい人に出会うことができ、非常に満足している。

実際にサイトはオープンし、求人掲載を行い問い合わせなどもHP経由でいただけることができている。

営業・販路拡大 研磨・切削業の販路拡大戦略立案



営業・販路拡大
製造業

副業人材の活用により、新たな収益基盤が獲得できた事例

企業

会社規模：50名以下
エリア：石川県
事業内容：自動車関連部品の加工業

課題

大口取引先からの受注が大幅減少している事から、新たな収益基盤を確保する必要に迫られている状況で、企業としていつまで生き残れるかと危機感がある状態。

募集詳細

- ・報酬：4万円/月
- ・予定稼働月数：3ヶ月
- ・応募総数：11名

マッチング人材

現職は中小企業にてものづくりに携わる。新規顧客の集客や営業プロジェクト策定、実行リード獲得及び顧客育成まで担当。若手社員教育も行い、新規市場の開拓に注力することができることも強み。

成約ポイント

副業者の営業能力の高さ

最大の決め手は同業界で現役営業されている方であった事。取引先となりえる会社とのパイプもあり、「注文を取ってきます！」という頼もしい方であった為、最大の課題である売上減少を解消してくれる道筋を作ってくれるのではないかと期待。

ご利用企業様の声 /

注文を取ってきます！と言い切っていただけだったので、任せていけるといった安心感が感じられました。

面談時に今までの自社では行ってこなかったルートの提案もいただけたので非常に勉強になりました。

最初は人材が集まるか
半信半疑で募集をしたが、
想定以上の応募があり、
何より普段であれば
絶対に会えない層の人材を
活用できた！



副業 = 片手間なイメージが
あったが、会社の一員として
スピード感を持ち
業務に取り組んでくれる
パートナーのような存在に
巡り会うことができた



金銭的な報酬だけではなく、
地方貢献への想いや
自身のスキルアップのために
中小企業の力になってくれる
人材がいることを知った



経営課題の解決手段として、



“副業プロ人材の活用”を
「新たな選択肢」に
ご検討ください

運営会社について



社名	パーソルキャリア株式会社
資本金	1,127百万円
従業員数	5,756名 (有期社員含む グループ会社出向中の者は除く 2023年3月1日時点)
事業内容	人材紹介サービス、求人メディアの運営、転職・就職支援、採用・経営支援、副業・兼業・フリーランス支援サービスの提供

HiPRO Direct for Local

お問い合わせ先

パーソルキャリア株式会社 副業兼業事務局

fukugyo-kengyo@persol.co.jp

A top-down view of a wooden desk. In the upper left, a silver laptop is partially visible. To its right is a small green plant with variegated leaves. In the center, a white spiral-bound notebook is open. Below the notebook is a white pen with a grey grip. In the lower left, a white mug is filled with dark coffee. The text "ご清聴いただきありがとうございます" is overlaid in the center of the image.

ご清聴いただきありがとうございます