

令和8年度 石川県 就労継続支援事業所

～賃金・工賃向上研修&アドバイザー派遣～

昨今の物価高騰の影響を受け、多くの事業所が運営に悩まれているのはもちろんのこと、就労収支については、売上的大幅減、仕事がなくなる・・・、といったご報告を全国から頂いています。本当に厳しい状況下ではありますが、中長期の戦略方向性を見直す時期とも捉えられます。あわせて、従来からの工賃向上にかかる課題（戦略方向性の検討、マーケティング、請負営業等）も解決する必要があります。

また、令和3年4月からは新報酬体系となり、A・B型共に生産活動（賃金・工賃）の影響はより大きくなっています。さらに令和7年10月からは就労選択支援もはじまり、就労継続支援事業所は「**選ばれる**」存在にならなければなりません。

このような観点から、現経済環境下における生産活動の在り方、並びに工賃向上に専門的に取り組むための研修を実施します。

また、希望事業所には、4回コースの「アドバイザー派遣」を実施し、賃金・工賃向上のために取り組む方向性を検討し、共に解決に向けて行動していきます。この機会をぜひご活用ください。



研修 概要

【基礎研修】

①就労支援事業会計の基本と実践

生産活動シートの作成

定義を確認しながら、生産活動シートの作成方法をお伝えします。

就労支援事業会計の理解 等

生産活動を正しく把握するための会計科目やルールを再確認します。

②7つの戦略、収支

作業別の7つの戦略

基本戦略は7つのみです。主な作業種別に7つの戦略を選択していきます。

収支の把握・改善の方法

作業別に収支を分け、状況確認の上、どのように改善すべきかを検討します。

③就労アセスメントスキル向上

現場改善の手法

作業現場の改善方法を複数の観点から確認し、改善ポイントを検討します。

支援力向上のためのアセスメントシートの作成方法

ご本人の能力を伸ばすために必要なアセスメントシートの作成方法をお伝えします。

【応用研修】

①マーケティング

マーケティング戦略・戦術の基本を理解し、自事業所の商品の位置づけと差別化ポイントについて整理します。

②請負営業

請負業務の価格設定の方法を伝え、具体的な探索方法と共に、ロールプレイによる演習で体験します。



アドバイザー派遣 概要

- 流れ (計4回)
- ・ 初回(#1)で、現状を確認し、中長期ゴール、短期的ゴール、および#2～#4回のコンサル内容を企画します。
 - ・ #2～#4回は、その企画に応じて、一緒に課題解決を進めていきます。 ※2回目は、事業所訪問
 - ・ 内容に応じて、適宜専門家と連携して進めます。(デザイナー、パティシエ、清掃、営業 等)

内容 (例)

【例1:請負営業力強化】

- 第1回: 現状確認&コンサル企画
- 第2回: USP作成→営業資料作成
- 第3回: 営業資料点検、営業スクリプト作成
- 第4回: 振り返り、今後の進め方検討


【例2:ブランド開発】

- 第1回: 現状確認&コンサル企画
- 第2回: 専門家(デザイナー・販路開拓等)とのマーケティング戦略構築(ターゲット×商品)→商品改良の方向性検討
- 第3回: デザインコンペ準備
- 第4回: 振り返り、今後の進め方検討

研修

	日 時	内 容
基礎研修 《A型》	令和8年8月10日(月) 9:30～16:30 (開場:9:15～)	<ul style="list-style-type: none"> 就労継続支援A型事業所に必要なこと 7つの戦略、収支の把握と改善方法 作業アセスメントシート
基礎研修 《B型》	令和8年8月20日(木) 9:30～16:30 (開場:9:15～)	<ul style="list-style-type: none"> 就労継続支援B型事業所に必要なこと 7つの戦略、収支の把握と改善方法 作業アセスメントシート
応用研修	令和8年9月14日(月) 9:30～12:30 (開場:9:15～)	■ マーケティング <ul style="list-style-type: none"> マーケティング戦略・戦術 強みの整理と文章作成
	13:30～16:30 (開場:13:15～)	■ 請負営業 <ul style="list-style-type: none"> コロナ以降の企業の変化 請負営業・ロールプレイング、事例紹介
対象	基礎研修《A型》：県内の就労継続支援A型事業所 職員 基礎研修《B型》：県内の就労継続支援B型事業所 職員 応用研修：県内の就労継続支援A型・B型事業所 職員	※本研修はすべて、管理者等の受講を想定しています。
方法	zoomを用いたオンライン研修 ※ PC(カメラ・マイク付き)、および安定した接続環境でご受講ください。	

アドバイザー派遣

対 象	スケジュール
上記の「 基礎研修 」を受講(予定)の事業所 ※研修終了後に配信されるアーカイブ動画視聴も可	アドバイザー面談(全4回) ※月1回程度、1.5h/回程度 ※予定: #1: 10/20(火) #2: 11/12(木)or11/13(金) (事業所訪問) #3: 12/15(火) #4: 1/26(火)
定 数	※具体的な面談日時・面談方法等については、後日、皆様と調整の上決定します。 
10事業所 ※応募多数の場合は、県庁と協議のうえ決定します。	
方 法	
2回目・・・各事業所へ訪問にて実施 1,3,4回目・・・zoomを用いたオンライン中心	

参加
無料

申込締切

2026年

7月31日(金) 17:00まで

申込方法

右の二次元コードまたは下記URLより、申込みフォームに必要事項をご記入の上お申込みください。

<https://insweb.jp/26ishiab/>



※申込者の個人情報は、研修参加にかかる目的の範囲を超えて利用することはありません。

※当研修は、研修終了後にアーカイブ配信されます。研修内での質疑応答のやりとり等において、お顔や事業所名・お名前等が出る可能性があることをご承知ください。

主催：石川県 研修実施者：株式会社インサイト



<https://insweb.jp/>

お問い合わせ先

株式会社インサイト 事務局：大塚
[E-mail] insight@insweb.jp

‘07年創業。障害者の「はたらく」を中心に、障害福祉事業所のコンサルティングや、厚生労働省の障害者に係る政策提言支援・研究支援等を実施。